

MÓDULO 4 - PROMOCIÓN INTELIGENTE



Al final de este índice, tienes un resumen con algunas de las cosas que aprenderás en este cuarto módulo.

C4:\> INDEX

Episodio 1: “Conmigo comen, aunque no tengan apetito”

- Los 3 pilares “promocionales” que **más tiempo y dinero** te van a permitir ahorrar.
- Copywriting, persuasión y otros chicos del montón.
- Métodos infalibles para **detectar clientes más tóxicos** que sopa de pangolín. Incluye ejemplos reales y capturas.

Episodio 2: El cartero siempre llama 2 veces

- **Email Marketing** de forma sencilla y sin pajas mentales.
- Ser pesado sin ser más intenso que un soltero en la isla de las tentaciones.
- El dinero está en “la lista”. Pero, ¿en qué lista, listo?
- Las redes sociales pueden ayudarte, pero **no son tu negocio**. Tápatelas y no dependas de ellas. De las redes.

Episodio 3: El chatarrero oiga, el chatarrero

- **Formas de publicidad** demasiado olvidadas. Y errores que no creerías.
- Métodos de promoción **alternativos** y menos novedosos que el Fax.
- El secreto del éxito de un **restaurante japonés**, que tú también puedes aplicar a tu máquina.
- El mundo al revés: contrastes, seducción y lecciones de venta que nos dejó **Anaïs Nin**.

EN ESTE MÓDULO...

Descubrirás cómo **empezar a llevar clientes** a tu negocio digital, a tu máquina. Sin esperar a llegar al módulo 5.

Y cómo [mantener a esos clientes](#). Hasta que te canses de ellos antes que ellos se cansen de ti: pasividad, recurrencia y atracción.
O era al revés?

También aprenderás a ser un spammer sin ser un spammer. Y sin caer en los filtros anti-spammers.

Y cómo puedes aprovechar las [redes sociales a tu favor](#). No al revés.
En qué casos hacerlo y por qué deberías, en general, dejar de perder tanto tiempo en esos estercoleros.

Para terminar, conoceremos a Anaïs.
Y las lecciones de promoción y venta que podemos aprender de un [centro de masajes](#).

Y hasta aquí, humano, este cuarto mes.

Nos vemos en el quinto.

Material incluido en esta cuarta caja:

- Vídeo sobre Email Marketing de forma sencilla.
- Vídeo complementario para que ahorres aún más tiempo.
- Pantallazos de clientes en negocios digitales reales.
- Análisis de su comportamiento, y cómo aprovecharlo en tu negocio.
- Código de acceso a las piezas y herramientas vistas en este módulo.
- Audio con un secreto de venta tan sencillo que te parecerá obsceno.



Copyright © 2024 [Consultor.Ai](https://www.consultor.ai) - Todos los derechos reservados